



# Universidad Central Del Ecuador

## Posgrado de Jurisprudencia

### Maestría en Mediación, Arbitraje y Solución de Conflictos

Nro.	Asignatura o Equivalente	Periodo Académico	Unidad de organización curricular	Resultados de Aprendizaje	Contenidos mínimos	Aprendizaje cont. Docente (ACD)	Aprendizaje autónomo (AA)	Aprendizaje práctico/experimental (APE)	Total
04	Introducción a la negociación	Primero	Unidad de formación disciplinar avanzada	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Explicar los fundamentos de la negociación y su importancia en la resolución de conflictos.</li> <li>• Reconocer los diferentes modelos y enfoques de negociación.</li> <li>• Desarrollar habilidades básicas para asumir el rol de negociador eficaz.</li> </ul>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Principios básicos de negociación: definición y elementos esenciales.</li> <li>2. Modelos y estilos de negociación (distributiva vs integrativa).</li> <li>3. El rol del negociador: habilidades y competencias clave.</li> </ol>	40	48	12	100