



Universidad Central Del Ecuador

Posgrado de Jurisprudencia

Maestría en Mediación, Arbitraje y Solución de Conflictos

Nro.	Asignatura o Equivalente	Periodo Académico	Unidad de organización curricular	Resultados de Aprendizaje	Contenidos mínimos	Aprendizaje cont. Docente (ACD)	Aprendizaje autónomo (AA)	Aprendizaje práctico/experim ental (APE)	Total
06	Proceso de negociación y técnicas	Primero	Unidad de formación disciplinar avanzada	<ul style="list-style-type: none"> Diseñar un plan estratégico para negociar en situaciones complejas. Aplicar técnicas específicas para persuadir y gestionar objeciones. Evaluar la efectividad de una negociación a través de indicadores de éxito. 	<ol style="list-style-type: none"> Etapas del proceso de negociación: preparación, intercambio, acuerdo y seguimiento. Técnicas avanzadas de persuasión y manejo de objeciones. Estrategias para superar bloqueos y resistencias en la negociación 	40	48	12	100